

United Planet holt Distributoren ins Boot - Aufbau des deutschlandweiten Servicenetzes schreitet voran

Der Freiburger Softwarehersteller United Planet holt sich Verstärkung für den Vertrieb seiner Business-Software für KMU, Intrexx Compact. Partner und Händler können die Software künftig über die Distributoren NovaStar und ITK-Distribution beziehen. Währenddessen geht der Aufbau des flächendeckenden Servicenetzes mit großen Schritten voran.

Freiburg, den 21. Oktober 2010. Mit Intrexx Compact bietet das Freiburger Softwareunternehmen United Planet eine Business-Software für kleine und mittlere Unternehmen, die diese bei der Organisation ihrer betrieblichen Abläufe unterstützt. Mit Hilfe der Software können u.a. Kundendaten verwaltet, Vertriebsberichte und Rechnungen erstellt, Termine und Ressourcen wie z.B. der Fuhrpark organisiert oder Dokumente wie Verträge und Briefe strukturiert abgelegt werden.

Damit bietet Intrexx Compact die ideale Ergänzung zu kaufmännischen Softwarelösungen wie Lexware, Sage, SAP Business One etc., die es um wichtige Anwendungen in den Bereichen des Informationsmanagements und der Unternehmensorganisation ergänzt. Alle Geschäftsanwendungen des Firmenportals können auch von mobilen Endgeräten wie z.B. einem Smartphone oder Tablet PC aus abgerufen werden. Weitere Applikationen können je nach Bedarf aus dem **Intrexx Application Store** (www.intrexx.com/appstore) heruntergeladen oder ganz einfach selbst erstellt werden.

Um den Kunden aus dem KMU-Bereich den bestmöglichen Service bieten zu können, baut United Planet aktuell ein flächendeckendes Partner-Netzwerk für die DACH-Region auf, das am Ende aus rund 100 sogenannten **Intrexx Service Points** bestehen soll. Kandidaten hierfür sind Firmen, die bereits über Erfahrung im KMU-Bereich verfügen und das nötige IT-Know-how mitbringen. Für diese hat United Planet ein vollkommen neues Partnermodell entwickelt, bei dem die Zuteilung der Leads regional erfolgt.

Pressemitteilung Nr. 20-2010

Freiburg, 21. Oktober 2010 • Seite 2 von 4

Abdruck honorarfrei, Bildmaterial gerne auf Anfrage



Das Besondere an diesem Partnermodell ist, dass United Planet für das Produkt Intrexx Compact komplett auf die Erbringung eigener Dienstleistung am Kunden verzichtet und sämtliche Neukunden stattdessen direkt an die Intrexx Service Points übergibt. „Erwirbt ein Neukunde eine Lizenz, leiten wir ihn an den nächstgelegenen Service Point weiter. Die Partner erhalten also ständig neue Kunden von uns - ohne dass sie sich selbst um die Vermarktung oder die Kundenakquise kümmern müssen. Für die Kunden hat das den Vorteil, dass sie sofort einen kompetenten Ansprechpartner in ihrer Nähe haben“, erläutert Axel Wessendorf, Lexware-Gründer und Geschäftsführer von United Planet, die Vorzüge des Modells für Partner und Kunden.

Da United Planet selbst keinerlei Dienstleistung bei den Kunden erbringt, erhält der Partner bei selbstgewonnenen Kunden nicht nur die Händlermarge, sondern zudem den gesamten Umsatz aus der Einrichtung der Software, dem Consulting und der Entwicklung weiterer Anwendungen. Laut Wessendorf ist die Nachfrage der Kunden hier besonders groß: „Sieht der Kunde erst einmal, welches Potential die Anwendungen von Intrexx Compact für die Unternehmensorganisation haben, will er erfahrungsgemäß immer mehr davon. Mit Intrexx erhält er endlich genau das, was er bei kaufmännischen Softwarelösungen bisher schmerzlich vermisst hat: Eine Unternehmenssoftware, die schnell und dennoch preiswert individuell an die eigenen Bedürfnisse angepasst werden kann. Dies bedeutet ein enormes Dienstleistungspotenzial für unsere Partner.“

Weitere Umsatzmöglichkeiten ergeben sich durch den Verkauf eigener Applikationen über den Intrexx Application Store. Hat ein Partner eine Lösung für einen Kunden entwickelt, kann er diese über den Store an beliebig viele Intrexx-Kunden verkaufen. Das Prinzip ist sehr einfach: Der Partner stellt die Applikation in den Store ein und United Planet übernimmt die weltweite Vermarktung. Der Partner erhält anschließend 70 Prozent vom erzielten Umsatz.

Der Vertrieb von Intrexx Compact soll künftig über Distributoren erfolgen. Hierbei setzt United Planet auf eine Mischung aus langjähriger Erfahrung und neuen Ideen: Denn neben dem renommierten Distributor NovaStar Software & Consulting GmbH wird United Planet künftig auch von der ITK-

Pressemitteilung Nr. 20-2010

Freiburg, 21. Oktober 2010 • Seite 3 von 4

Abdruck honorarfrei, Bildmaterial gerne auf Anfrage



Distribution unterstützt, einem neuen Distributor, der sich darauf spezialisiert hat, technologisch innovative Hersteller in sein Portfolio aufzunehmen.

Für Partnerinteressenten veranstaltet United Planet zusammen mit ITK-Distribution am 25. Oktober und 23. November einen Business-Day in Frankfurt am Main. Ein weiterer Termin findet am 29. Oktober in der Firmenzentrale von United Planet in Freiburg statt. Im Rahmen der Veranstaltung erleben die Teilnehmer Deutschlands meistverkaufte Portalsoftware in Aktion und lernen das Dienstleistungspotenzial von Intrexx Compact kennen.

Alle Informationen zum Intrexx Compact Business Day sowie das Anmeldeformular finden sich unter www.unitedplanet.com/businessday. Die Teilnahme ist kostenfrei, die Teilnehmerzahl begrenzt.

Über United Planet

United Planet gehört mit über 3.000 Installationen, mehr als 250.000 User-Lizenzen und mehr als 100.000 erfolgreich implementierten Webapplikationen seiner Portalsoftware Intrexx allein im deutschsprachigen Raum zu den Marktführern im Segment der mittelständischen Wirtschaft, den öffentlichen Verwaltungen und Organisationen.

Mit seiner mehrfach ausgezeichneten branchenneutralen Standardsoftware lassen sich Webapplikationen, Intranets und Enterprise Portale mit modernsten Funktionalitäten deutlich schneller erstellen als mit vergleichbaren Programmen. Alle Applikationen können mit wenigen Mausklicks auch für Smartphones (iPhone, BlackBerry etc.) verfügbar gemacht werden. Selbst komplexe Unternehmensportale lassen sich mit Intrexx dank vieler vorgefertigter Bausteine exakt kalkulieren und führen zu einem sehr schnellen Return on Investment.

United Planet wird von Lexware-Gründer Axel Wessendorf geführt und gehört mit Intrexx zu den Technologieführern im Bereich Enterprise Portale. Verschiedene Business Adapter sorgen bei der plattformunabhängigen Software für die problemlose Integration von Daten aus Lotus Notes, Microsoft Exchange oder diversen ERP-Lösungen (z.B. SAP). Ein Microsoft Office-Adapter ermöglicht es darüber hinaus, Dokumente zu organisieren, ohne den Microsoft SharePoint Server (MOSS) einsetzen zu müssen. Zahlreiche fertig verfügbare Lösungen zum Qualitäts-, Dokumenten- und Prozessmanagement sowie hunderte von fertigen Anwendungen sind im Intrexx Application Store verfügbar.

Weitere Informationen unter www.unitedplanet.com

Ansprechpartner:

United Planet GmbH
Dirk Müller
Telefon: +49 (0) 761 / 20703-318
eMail: dirk.mueller@unitedplanet.com
Schnewlinstraße 2
D-79098 Freiburg
www.unitedplanet.com