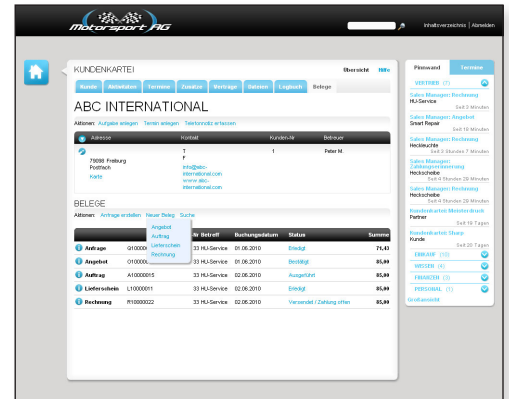


Intrex Sales Manager

Mit dem Intrex Sales Manager erstellen Sie auf einfache Art und Weise Angebote, Aufträge, Lieferscheine, Rechnungen und Gutschriften. Das integrierte Mahnwesen unterstützt Sie zudem dabei, fällige Beträge anzumahnen. Ebenfalls im Paket enthalten sind eine eigene Artikel- und Lieferantenverwaltung, ein integriertes Kundenmanagement (CRM) sowie ein leistungsstarkes Aktivitäten- und Terminmanagement mit automatischer Dienstplanung. So haben Sie Ihre Vertriebsabläufe jederzeit im Griff.



Bei der Erstellung eines Belegs werden die Daten eines Kunden oder Interessenten ganz einfach aus der integrierten Kundenkartei und Artikel-daten aus der ebenfalls mitgelieferten Artikelverwaltung übernommen.

Logo, Briefkopf, Fußzeile, Signaturen und Hinweise zur Zahlungsart können individuell eingestellt werden. So wird in wenigen Schritten aus der Anfrage eines Interessenten ein Angebot und schließlich die fertige Rechnung. Alle Belege können per Mausklick in ein PDF umgewandelt und ausgedruckt werden. Da der In-

trexx Sales Manager webbasiert ist, ist es zudem möglich, Angebote direkt nach der Erstellung per eMail an den Kunden zu versenden. Die eMail-Adresse des Kunden wird dazu einfach aus der Kundenkartei übernommen. Die Belege jedes Kunden sind zudem mobil verfügbar, d.h. die Mitarbeiter im Außendienst können mit ihrem BlackBerry oder iPhone jederzeit darauf zugreifen. Darüber hinaus ist die Erstellung von Belegen mit dem Werbeplaner von Intrexx verknüpft. Bereits bei der Erfassung einer Anfrage eines Interessenten kann

festgehalten werden, durch welche konkrete Werbeaktion der Kunde auf das Unternehmen aufmerksam geworden ist. So erfährt der Unternehmer, welche Werbeaktion den besten Wirkungsgrad erzielt und kann seinen Etat noch gewinnbringender einsetzen. Der Sales Manager verfügt zudem über ein integriertes Mahnwesen sowie zahlreiche Auswertungsmöglichkeiten. Diese umfassen unter anderem Umsatzstatistiken nach Kunden oder Gebieten sowie Reports über Angebote, Aufträge und Rechnungen zu den einzelnen Kunden.

Vorteile:

Mobile Belege. Mitarbeiter im Außendienst können über ihr Smartphone auf die Belege eines Kunden zugreifen und sich dadurch noch auf dem Weg zum Kundengespräch umfassend informieren.

Kosten- und Zeitersparnis. Angebote können per eMail direkt an den Kunden geschickt werden. Dadurch entfällt das sonst anfallende Porto und das Angebot erreicht den Kunden ohne Zeitverzögerung. Durch die Verknüpfung mit den weiteren Applikationen im Portal, stehen alle Informationen (z.B. zu Artikeln und Kunden) sofort zur Verfügung; aufwendige Recherchen entfallen.

Umfassendes Vertriebsmanagement. Der Sales Manager wird in einem Paket mit weiteren Applikationen wie einem CRM, einer Artikel- und Lieferantenverwaltung sowie einem leistungsstarken Aktivitäten- und Terminmanagement ausgeliefert.

DATEV-Schnittstelle (optional). Für den Sales Manager ist im Intrex Applikation Store zusätzlich eine DATEV-Schnittstelle verfügbar. Über diese Schnittstelle können Sie Ihre Belegdaten auf direktem Wege komfortabel an Ihren Steuerberater schicken.

Größte Sicherheit. Alle Daten zu Kunden und Aufträgen liegen nicht bei United Planet, sondern direkt bei Ihnen in der Datenbank. So können Sie sicher sein, dass diese vor fremden Zugriffen geschützt sind.

Browser- und plattformunabhängig. Im Gegensatz zu anderen Systemen ist Intrex nicht auf eine bestimmte Plattform beschränkt, sondern läuft in allen gängigen Browsern.

Offen für Anpassungen. Wenn Sie spezielle Anforderungen haben, können Sie mit dem Intrex Portalmanager im Nu neue Felder hinzufügen oder Prozesse gestalten. Dazu benötigen Sie keine Programmierkenntnisse.

Kurz & bündig:

- Schnelle und einfache Erstellung von Belegen aller Art
- Angebote und Rechnungen in PDFs umwandeln und den Kunden per E-Mail zustellen
- Mobiles Belegmanagement
- Integrierte Reports für übersichtliche Auswertungen
- Weitere Applikationen inklusive

Technische Voraussetzungen:

- Intrex Portal Manager (kostenlos) zum Import der Applikation
- Intrex Portal Server

Preis:

Intrex Compact: 125,- Euro
Intrex Professional: 500,- Euro

(zzgl. MwSt.) für beliebig viele Intrex-User

Haben Sie noch Fragen?

+49 (0)761 207030 oder info@unitedplanet.com

Intrex Application Store

Mit den fertigen Apps im Intrex Application Store erweitern Sie Ihr Unternehmensportal schnell, einfach und passgenau. Viele Hundert nützliche Anwendungen, Formulare, Prozesse und Layoutvorlagen für alle Unternehmensbereiche sind nur einen Mausklick von Ihrem Enterprise Portal entfernt. Hier eine kleine Auswahl:

APPLIKATIONEN	FUNKTIONALITÄTEN	PREIS ab:
Computer	Verwalten Sie zentral alle Hard- und Software-Ressourcen: Welcher PC befindet sich in welchem Büro und welche Software ist installiert?	-,- Euro
Garantieverwaltung	Überwachen Sie mit dieser Anwendung Gewährleistungsfristen.	-,- Euro
Investitionsantrag	Stellen Sie Investitionsanträge über das Portal: Der Autorisierungsprozess und die Prüfverfahren beschleunigen das Antragsverfahren deutlich.	-,- Euro
Wiki	Mitarbeiter können mit dem Wiki schnell Wissen aufbauen und nutzen.	-,- Euro
Krankmeldungen	Die Anwendung dient der Verwaltung von Krankmeldungen, Arztbesuchen und Attesten und ermöglicht eine zentrale Übersicht.	-,- Euro
Intrex CMS	Das Intrex CMS integriert Content-Management-Funktionalitäten in Ihr Portal. So kann jeder Mitarbeiter über die Weboberfläche des Intranet-Portals individuelle Seiten gestalten.	262,- Euro
Intrex Projektmanagement	Das Intrex Projektmanagement erlaubt die Verwaltung beliebig vieler Projekte und sorgt für transparente Kommunikation. Viele fertige Reports sind per Mausklick abrufbar.	340,75 Euro
Intrex CRM	Das Intrex CRM ist schnell und einfach anpassbar, enthält komplette Vertriebsauswertungen und eine genaue Aktivitätensteuerung.	262,- Euro
Intrex Bestellwesen	Diese Lösung automatisiert die komplette Abwicklung des internen Einkaufs, z.B. von Büromaterial, Arbeitsplatzausstattung oder Marketingmaterial.	262,- Euro
Intrex Webshop	Mit dem Intrex Webshop erhalten Sie einen leistungsfähigen Internet-Shop. Die Lösung enthält viele nützliche Features wie z.B. Cross-Selling, Aktionsartikel oder flexible Beschreibungen.	262,- Euro
Projektzeiten	Erfassen Sie in Zukunft bequem Ihre Arbeitszeiten mit dieser Anwendung. Die Zeitnahme erfolgt denkbar einfach – manuell oder per Start und Stopp. Mit wenigen Klicks erhalten Sie Auswertungen zu den verschiedenen Projekten und Kunden.	89,- Euro
Reisekostenabrechnung	Rechnen Sie Ihre Reisekosten im Unternehmen einheitlich und unkompliziert ab. Die Anwendung vereinfacht den gesamten Ablauf erheblich. Für Ihre Mitarbeiter reduziert sich die Erfassung der Reisekostenabrechnungen auf ein Minimum und schafft so Freiraum für andere Dinge.	124,50 Euro
Dokumentenverwaltung	Vereinfachen Sie die Redaktion, Freigabe und Verwaltung von Dokumenten über das Unternehmensportal! Mit dieser Powerapplikation werden alle Dokumente in einer zentralen Anwendung gesammelt und sind damit unternehmensweit verfügbar.	199,50 Euro
Kassenbuch	Verwalten Sie Bar-Kassen mit dieser Anwendung komfortabel und nach Vorschrift. Vorgegebene Masken führen den Bearbeiter durch die Buchungen und sorgen für eine einfache Handhabung.	29,- Euro
Intrex Sales Manager	Mit dieser Applikation erstellen Sie auf einfache Art und Weise Angebote, Aufträge, Lieferscheine, Rechnungen und Gutschriften. Natürlich mit integriertem Mahnwesen, einer eigenen Artikel- und Lieferantenverwaltung und vieles mehr. Damit Sie Ihre Betriebsabläufe immer im Griff haben.	125,- Euro

Preise zzgl. MwSt. United Planet behält sich das Recht vor, Preise und Produkte jederzeit zu ändern.